**Компания "Гарант" - одна из ведущих информационных компаний России, является разработчиком компьютерной правовой системы ГАРАНТ и комплекса информационно-правового обеспечения (ИПО). 29 лет на рынке и является лидером отрасли.**

**На наш продукт существует постоянный стабильный спрос на ранке** *(в законодательстве постоянно происходят изменения. Система Гарант позволяет находить и работать с правовой информацией наиболее точно, в любое время и в любом месте)*

Мы находимся в поиске энергичных и инициативных сотрудников **на вакансию менеджер по работе с клиентами/менеджер по продажам.**

***Отдел продаж в компании Гарант это:***

\* работа с юридическими лицами;

\* не call- центр *(без учета времени в системе и стандартных ограничений, работа без строгого скрипта);*

\* не сетевой маркетинг *(не продажи ненужного продукта, а презентация правовой помощи в решении профессиональных задач);*

\* адекватные планы *продаж (2 продажи в месяц, на испытательном сроке 2 продажи за 3 мес)*  при невыполнении плана, % от продаж оплачивается;

\* опыт работы в правовом поле.

**Чем предстоит заниматься:**

* вести телефонные переговоры с потенциальными клиентами (коммерческие организации и госсектор) – бухгалтерами, юристами, руководителями;
* работать в современной CRM-системе - Битрикс24 (без поиска, база **потенциально заинтересованных**клиентов предоставляется);
* дистанционно проводить презентации новой интернет-версии системы ГАРАНТ по телефону (мы научим);
* готовить коммерческие предложения и счета (процесс автоматизирован);

**Вот каким должен быть сотрудник нашей мечты:**

* легкий в общении и обучении, с грамотной речью и навыками деловых переговоров / деловой переписки;
* "на ты" с компьютером;
* готов хорошо работать и хочет зарабатывать больше фиксированного оклада;
* приветствуется опыт дистанционных продаж или телефонных переговоров. Но если такого опыта нет, он может компенсироваться желанием учиться. Если Вы готовы общаться‚ узнавать и запоминать новую информацию, мы будем Вам рады

.

**Вот что мы можем предложить:**

* график 5/2 с 9:00 до 18:00 без переработок и задержек на работе, со всеми государственными праздниками/выходными, в пятницу сокращенный рабочий день - до 17:00;
* официальное трудоустройство с 1-го дня обучения, «белая» зарплата, полное соблюдение ТК РФ (трудовая книжка, оплачиваемый отпуск, больничный);
* гарантированный своевременный доход, выплачиваемый два раза в месяц (10-го и 25-го числа каждого месяца, зарплатный проект в Сбербанке);
* форма з/п: **от 27 000 руб. (до вычета НДФЛ),** официальный оклад 22 000 руб.+ 5 000 минимальная премия при выполнении плана (2 продажи в месяц, на испытательном сроке 2 продажи в 3 мес.) + 10% от продаж сверх плана (если 3 продажи и более)+ приятные дополнительные премии за перевыполнение плана продаж;
* у нас нет «потолка» заработной платы;
* бесплатное корпоративное обучение, тренинги;
* современный удобный офис в бизнес-центре "Этажи" (за "Рубином");
* бесплатный чай/кофе, печеньки :)), которые скрасят рабочий день.

По всем вопросам о вакансии и для записи на собеседование с нами можно связаться по телефону 8-904-017-78-39( Марина Владимировна, менеджер по персоналу),либо направить резюме на kmv@garant-tver.ru и мы с вами свяжемся.